



INSIGHT
LAB

会社説明資料

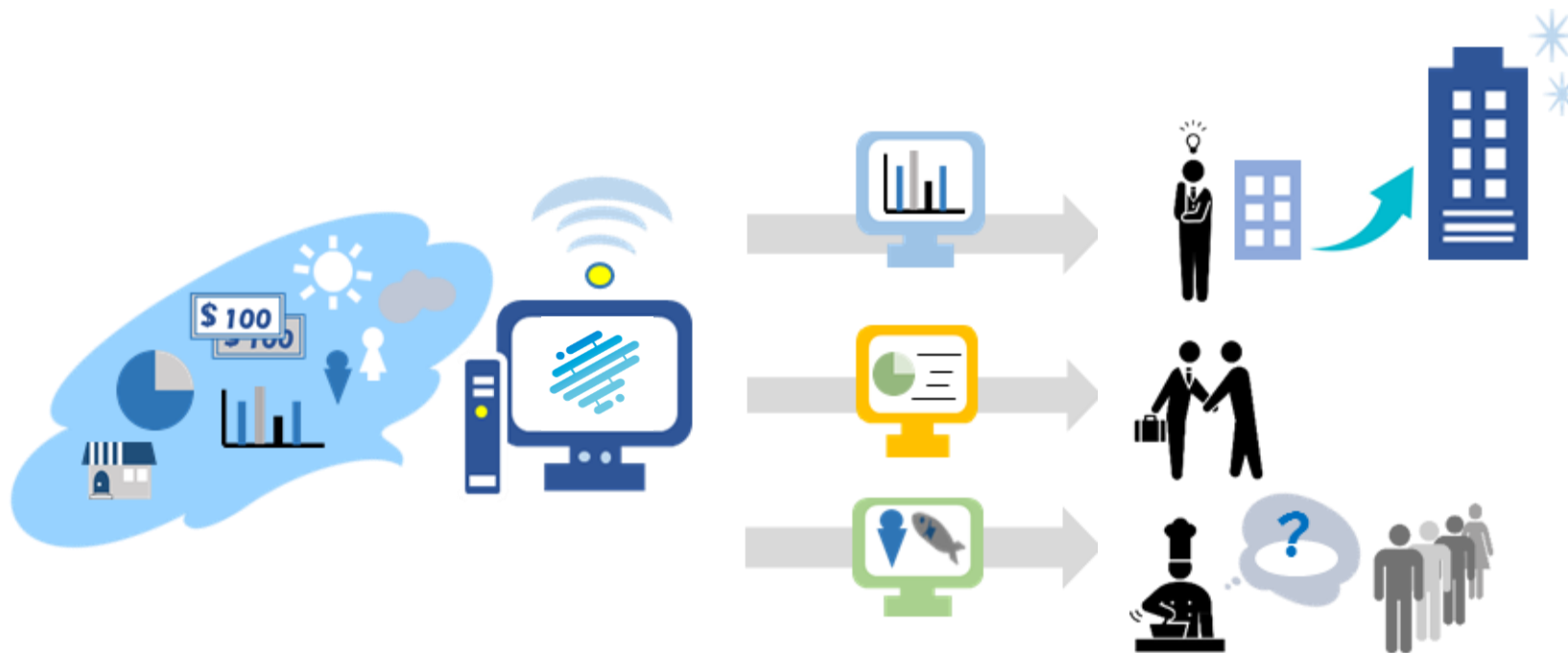
会社紹介

Who is Us?

INSIGHT LABとは

わたしたちは

企業や自治体のデータ利活用を支援する会社です

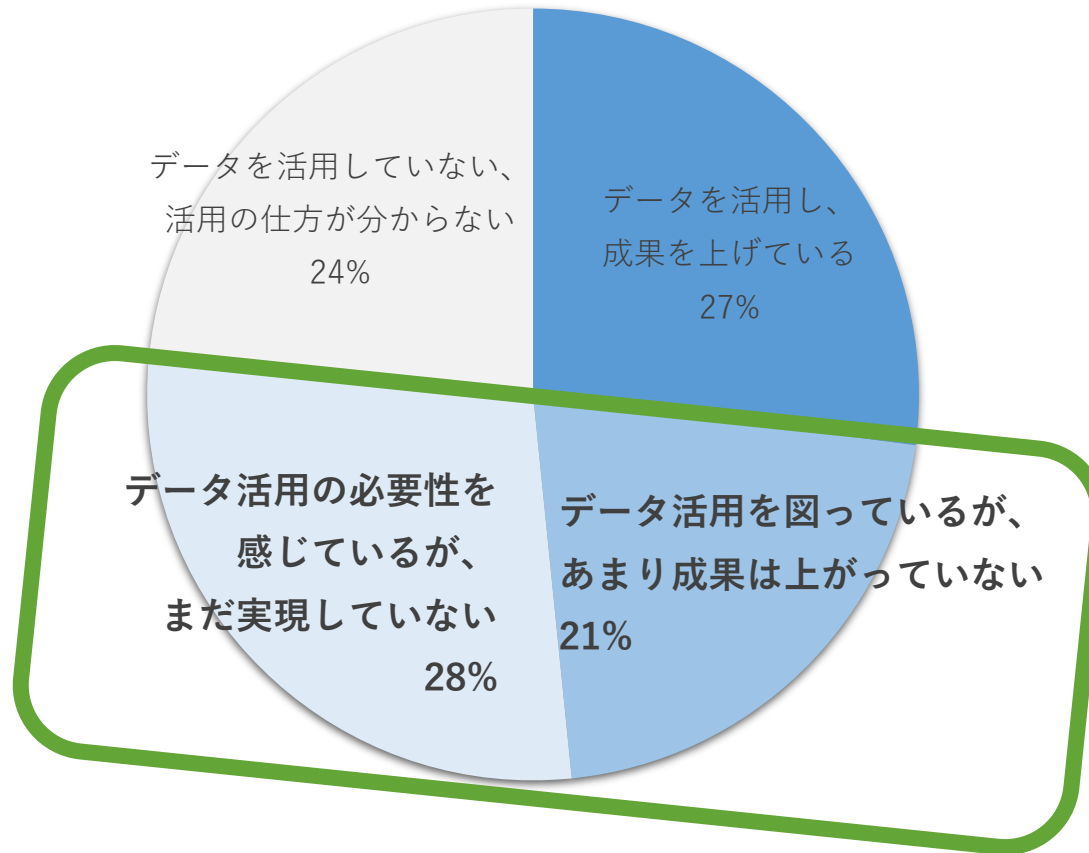


Data utilization

企業のデータ活用状況

データ活用したいが
十分に出来ていない

49%



参考：一般財団法人 商工総合研究所 『中小企業のIT活用 平成27年』

Company profile.

会社概要

会社名	INSIGHT LAB 株式会社
代表取締役	遠山 功
設立	2005年12月22日
所在地	東京都新宿区西新宿1-26-2 新宿野村ビル33F
従業員数	109名（2023年11月時点）

Company identity.

企業理念

Mission

わたしたちの存在意義

ビッグデータを活用し
より豊かな社会を創る

Vision

ありたい将来像

データを扱う技術者スペシャリスト集団として、
顧客の心を深く理解することで、企業へ新しい
価値観を提供する

Philosophy

大切にしている世界観

わくわくとふむふむを追求する
不可能を可能にする

See in numbers.

数字で見る会社情報

延べ取引社数



600社以上

延べPJ数



2,000件以上

リカーリング率



95%以上

ナレッジ記事投稿数



600記事以上

拠点数



全国 8 拠点

新宿本社、札幌、新潟、上越、
宇都宮、大阪、沖縄、佐渡

Future.

今後の展望

わたしたちは

データの民主化 =

を目指しています

誰もがデータを扱え

データ利活用がより身近な社会

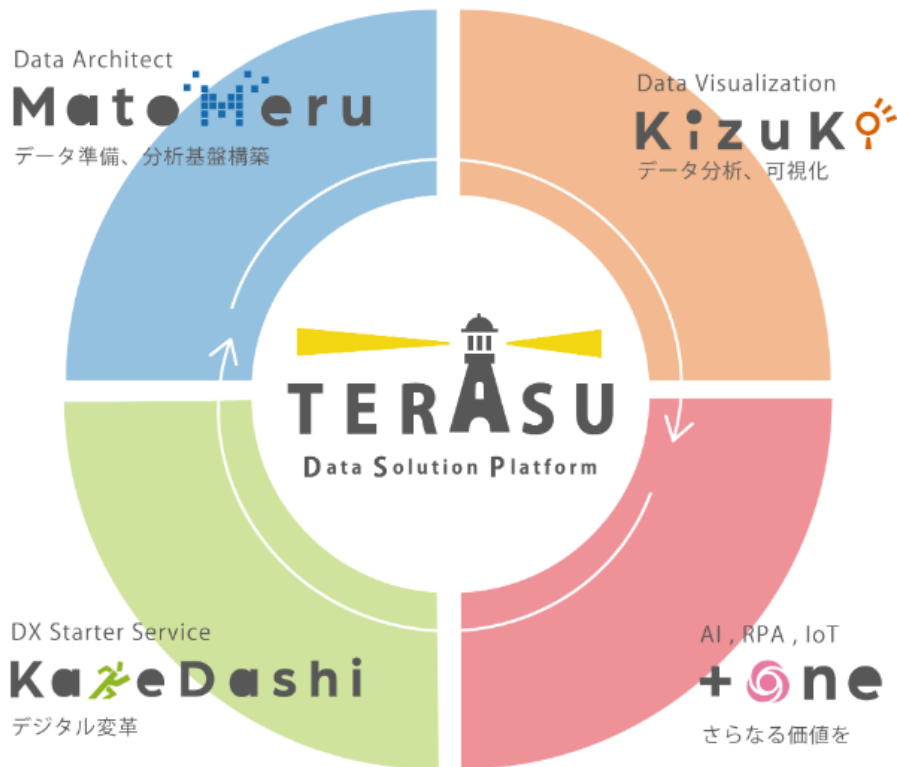
- 専門性がなくてもデータを活用できる
- データを活用してビジネスに生かす
- データを活用して社会課題を解決する

事業内容

Solution

テラス

課題解決のためのサービス TERASU



データ活用を知り尽くしているからこそ
提供できる、4つのソリューション

MatoMeru

散在しているデータを使いやすく整理する

Kizuk

データをビジュアル化して気付きに変える

+one

データ×最先端技術で実践的な課題解決へ導く

KaZeDashi

DX推進をはじめの一步からサポートする

お客様のフェーズを問わず、一気通貫で支援できることが、**私たちの強み**です。

Case.

事例紹介

株式会社スタイルブレッド様

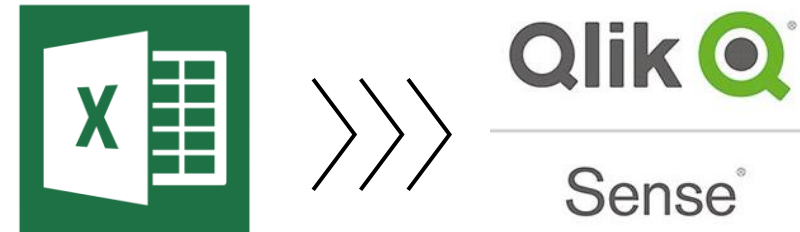
データビジュアライゼーション

KizuKi

ExcelからBIツールに移行し、 データの“鮮度”をあげる

大正時代から続く老舗ベーカリー様。売上拡大により疎かになりつつあった顧客関係管理（CRM）活動を迅速化・効率化するため、セルフサービス型BI製品である「Qlik Sense」を導入。

売上データを週次で確認できるようになり、タイムリーな営業活動が可能に。更に店舗別の売れ筋傾向の把握や、顧客の注文頻度の変化から離脱を予測しアラートをあげる機能等を駆使し、課題の早期発見と解決に貢献しました。



Case.

事例紹介

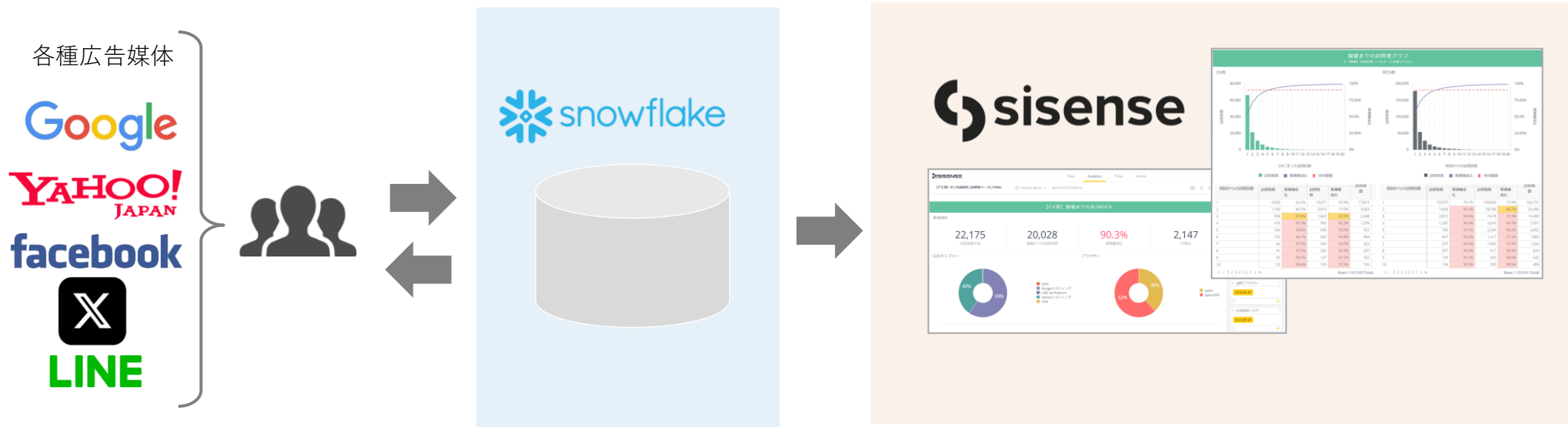
大手広告代理店 様

データ分析基盤

MatoMeru

顧客行動を可視化しWeb広告費用を最適化するサービスを提供

ビッグデータに強いツールである「snowflake」と「Sisense」により、膨大なデータ量にも耐えうるアプリケーションを構築しました。また、広告配信回数と顧客行動のデータを可視化することで、広告の無駄打ちを減らし、費用対効果を高めることに貢献しました。



Case.

事例紹介

アパレルメーカー様

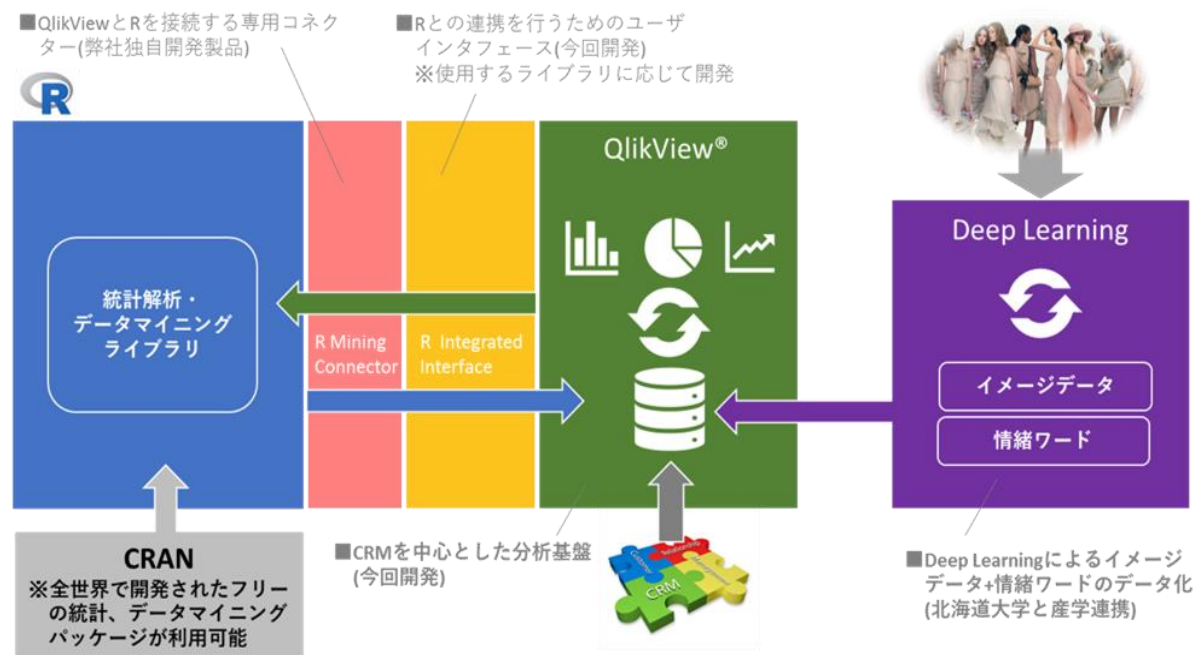
AI, RPA, IoT

+ One

人の感性を分析 “かわいい” を見える化

画像イメージと情緒ワードを関連付け、Deep Learningを用いてデータ化することにより、これまで出来なかった「感性」のデータ化に成功。

ブランドのポジショニングや、顧客の嗜好を可視化するシステムとの連携で、ターゲットに合わせた最適な戦略策定が可能になるシステムです。



Case.

事例紹介

キツザニアマイスター in 三条

DXをはじめる

KakeDashi

手作業で実施していた イベント運営業務のDX化

運営業務の大半が電話や紙など、
手作業中心だった本イベント。

2020年夏の開催から当社
がDX化を支援しています。

業務を全面的に見直してデ
ジタルへ置き換えたこと
により、業務負荷を例年の
10分の1以下にまで低減す
ることに成功しました。



従来	
申込受付	電話・FAX受付
応募者更新作業	日課作業
抽選作業	4日間作業
抽選連絡	封入1日作業
参加者事前連絡	封入1日作業
アンケート	紙記入



DX化による効果
ネット申込により 10分の1に工数削減
自動更新により 作業なしに
1日のみの作業で 4分の1工数削減
メール送信により 工数半減 & 郵送料削減
ネット上への掲示で 送付作業なしに
ネットでの実施 結果集計、分析

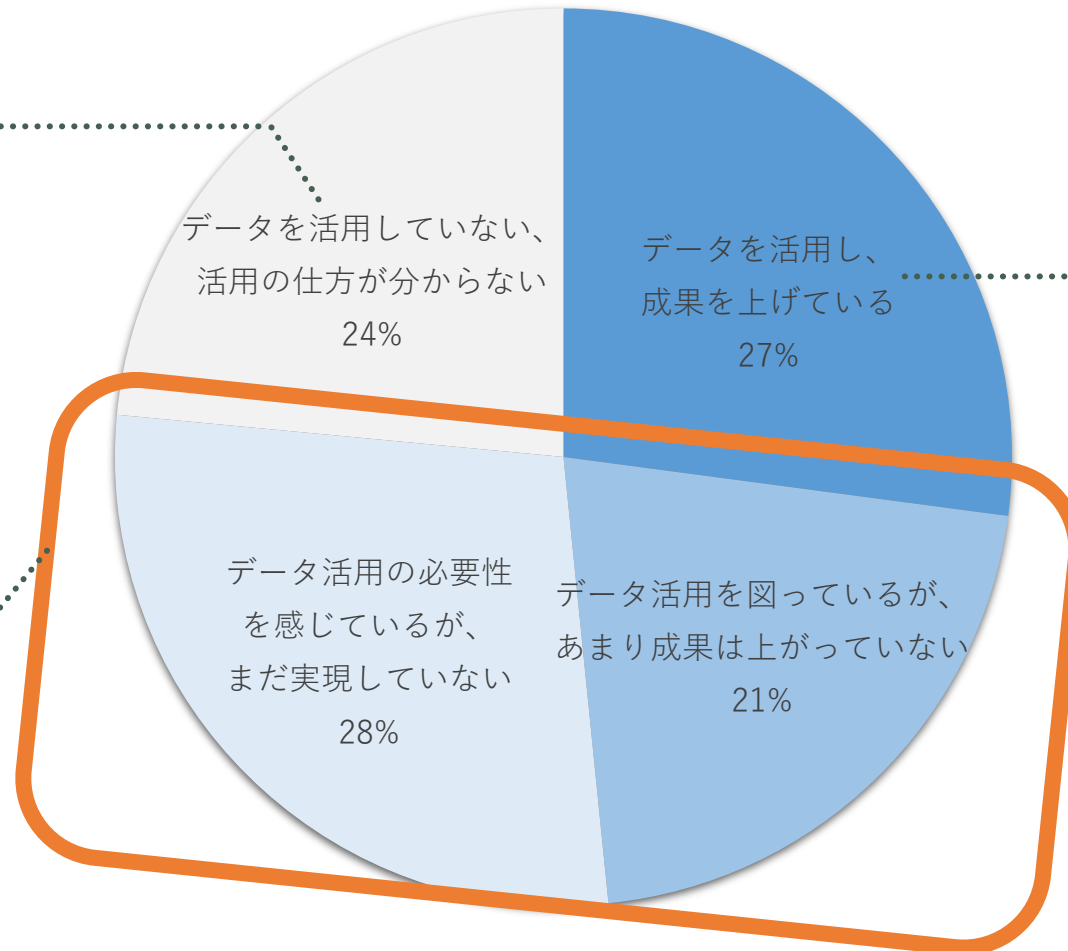
Data utilization

企業のデータ活用状況

Ka^zeDashi

+  one

Kizuk^o
MatoMeru



参考：一般財団法人 商工総合研究所『中小企業のIT活用 平成27年』

募集部署

Data Science

データサイエンス開発本部

体制

取締役

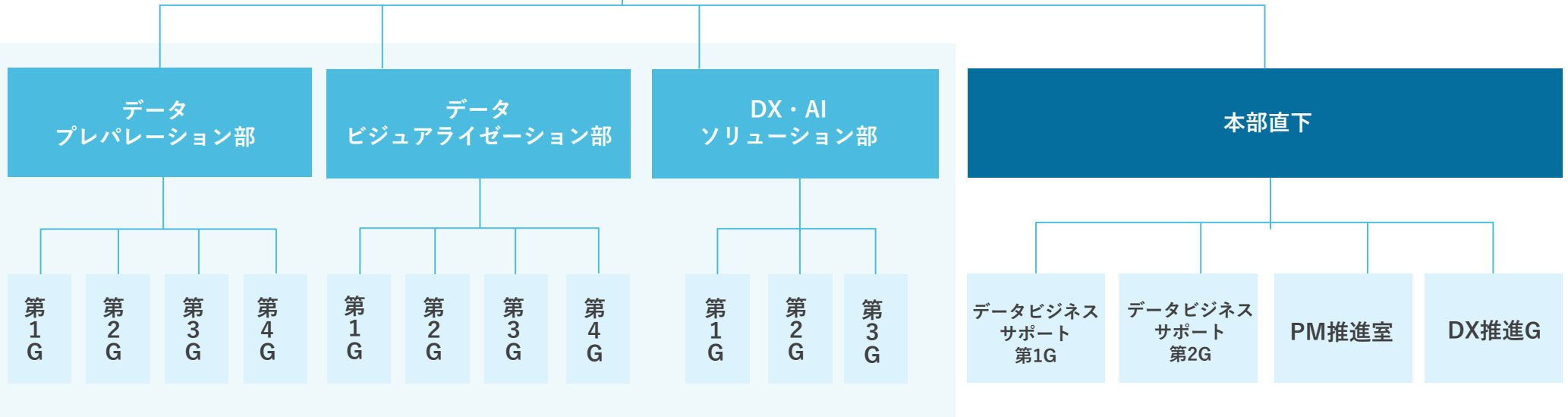
CTO
佐藤 智隆
TOMOTAKA SATO



兼 本部長
眞田 佳明
YOSHIAKI SANADA



25卒
配属予定
部署



※配属先は本人の希望と適性を見て決定いたします

データプレパレーション部

部長

平澤 雄基

YUKI HIRASAWA



どんな課題を
解決している？

データが様々なツール内に散在していて、お客様ではそれを統合するのが難しい。データ量が増えてしまって処理に時間がかかってしまう。主にそういった課題を解決しているのがこの部署です。

活かせる強み

- ・ 細かな作業をコツコツできる
- ・ 「あるべき形」に正すのが好き
- ・ サーバーに関する知識、技術
- ・ データレイク、DWHの知識、技術

入社後使用予定の
ツール・言語例

- ・ Snowflake
- ・ dbt
- ・ AWS
- ・ GCP
- ・ SQL

データビジュアライゼーション部

部長

玉城 和志

KAZUSHI TAMAKI



どんな課題を
解決している？

データをただの数字の羅列ではなく、意味を読み取り気付きを得られるものへと変えるのがこの部署。可視化の支援はもちろん、望む分析のためのデータ選定等もサポートしています。

活かせる強み

- ・柔軟な思考で分析の切り口を探す
- ・「利用者目線に立つ」意識がある
- ・UX、UI、色彩などに興味がある
- ・BIに関する知識、技術

入社後使用予定の
ツール・言語例

- ・ QlikView / Qlik Sense
- ・ Sisense
- ・ Tableau
- ・ PowerBI

DX・AIソリューション部

部長

佐藤 匡信

TADANOBU SATO



どんな課題を
解決している？

「まずはDX化したい」「今は無いデータを集めるために新しいサービスを作りたい」「保持しているデータをAIで分析したい」といった様々な課題をもった企業を対象に、DX、AIを駆使して”顧客に合わせたソリューション”を提供しています。

活かせる強み

- ・新しい技術を自ら吸収する
- ・「0から1」を考えるのが好き
- ・専門用語を様々な相手に伝わるよう説明できる
- ・画像認識、自然言語処理の知識がある

入社後使用予定の
ツール・言語例

- ・Python(ライブラリ含む)
- ・SQL
- ・PHP

01.



ヒアリング

お客様の要望をどんな形で叶えることができるか、ヒアリングによって目的と要件を丁寧にすり合わせていきます。

02.



開発・テスト

設定した要件に沿って開発・テストを行います。入社当初は主にこの部分に参与してもらうことが多いです。

03.



納品

プロジェクトメンバーと協力し合い、完成品をお客様へお渡しする納品日を迎えます。

04.



運用保守

納品して終わりではありません。運用保守として伴走し続け、新たに生まれた要望を叶えるための新プロジェクトが開始すること。

エンジニア1日密着動画 Youtubeにて公開中

具体的な仕事のイメージや社員同士の関係性など、
応募にあたって気になる疑問の解決に
お役立てください。

LINEの
リッチメニューから
ご視聴ください！



取材協力：しゅんダイアリー 様

YouTube登録者数10万名超/就活カテゴリ人気No.1

選考フロー（データエンジニア）

STEP.01

書類審査

STEP.02

面接（一次）
適性検査
筆記試験

STEP.03

面接（二次）
プレゼン

STEP.04

最終面接



実施方法

- ※STEP.03まではオンライン実施
- ※最終のみ対面

Sales & Marketing

セールス & マーケティング本部

体制



25卒
配属予定
部署

※配属先は本人の希望と適性を見て決定いたします

Sales & Marketing

セールス & マーケティング本部

体制

第1営業部

部長（兼務）

梶原 剛彦

TAKEHIKO KAJIWARA



第2営業部

部長

梶山 祐樹

YUKI KAJIYAMA



第3営業部

部長

下川 幸一

KOICHI SHIMOKAWA



Sales & Marketing

セールス & マーケティング部

仕事内容

顧客・社内対応

案件問い合わせフォロー
アップセル、クロスセル営業
開発部署との連携



データマネジメントにおける ワンストップサービス

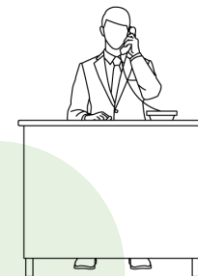
リード獲得

展示会などへの出展
自社セミナー開催



新規・既存開拓

戦略的パートナー協業
インサイドセールス
デジタルマーケティング



Sales & Marketing.

マーケティング

どんな業務？

見込み顧客を発掘するためのプロモーション宣伝活動



- ・メルマガの配信
- ・ナレッジブログの配信
- ・ウェビナー開催
- ・展示会への出展
- ・パートナー折衝
- ・顧客分析

見込み顧客を発掘し、
インサイドセールスにつなげる

Sales & Marketing.

マーケティング

実施施策

① オフラインイベントへの出展



バックオフィス
ディーエスボ
DXPO 東京 '23
2023年8月22日(火)・23日(水)

バックオフィス DXPO 福岡 '23
会期：2023年 10月10日(火)・11日(水)
会場：マリンメッセ福岡 B館 ブース番号：2-34

② オンラインポータルへの活用



Snowflake概要資料
クラウド・データ・プラットフォーム
クラウド・データ・プラットフォーム
Snowflakeのアーキテクチャ

DXPO 出展社専用Web

起業LOG

③ ウェビナーの開催



SaaS事業者向け! INSIGHT LAB

BIのOEM実装で
顧客満足度を向上させる

9つのポイント

? BIツール選定のポイントとは?

600社以上の
導入実績からわかる
適切な選び方

INSIGHT LAB

Sales & Marketing.

セールス

ISLの2種類のセールス

インサイドセールス

見込み顧客を育成するセールス活動

- ・ 電話やメールでのアプローチ
- ・ 会社や製品の説明
- ・ アポイントを取る
- ・ ヒアリングをする
- ・ 顧客情報の管理

など...



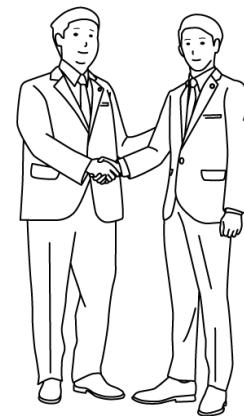
インサイドセールスが
見込み顧客を育成し顧客化

フィールドセールス

新規・既存顧客に価値を提供するセールス活動

- ・ 提案資料作成
- ・ 提案・交渉
- ・ 契約業務
- ・ 社内調整、情報連携
- ・ アフターフォロー

など...



フィールドセールスが
長期的な関係性を築く

Sales & Marketing.

活かせる強味

セールス

- ・なぜか人から好かれる
- ・〇と×の間の案を考えられる
- ・誠意をもって人と会話ができる
- ・ツールや技術にも興味がある
- ・物事をわかりやすく説明できる
- ・資料作成が得意
- ・仮説を立てて考えるのが得意

マーケティング

- ・人の行動原理に興味がある
- ・数字から意味を見出そうとする
- ・最新情報に触れるのが好き
- ・発想力に自信がある
- ・好奇心が豊である
- ・ロジカルに考えるのが得意

選考フロー（ITコンサルタント/ソリューションセールス）

STEP.01

書類審査

STEP.02

人事面接
適性検査
筆記試験

STEP.03

最終面接
プレゼン



実施方法

- ※STEP.02まではオンライン実施
- ※最終のみ対面

わたしたちらしさ

Our Identity.

数字で見る「らしさ」

※2023年11月時点

職種別比率

社員全体の7割以上がエンジニア！
プロフェッショナル集団たる所以です。



データサイエンス開発本部

74%



セールス&マーケティング本部

10%



管理本部
13%



その他
17%

男女、中途新卒、年代別比率

あまり特色がでないところが「らしさ」。こういったことに縛られることなく、それぞれの強みを活かす組織、チーム、関係性作りがされる文化です。



男性

7 : 3

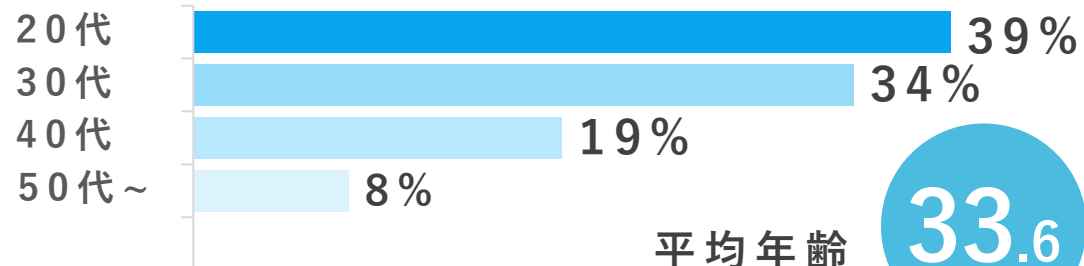
女性



中途

7 : 3

新卒



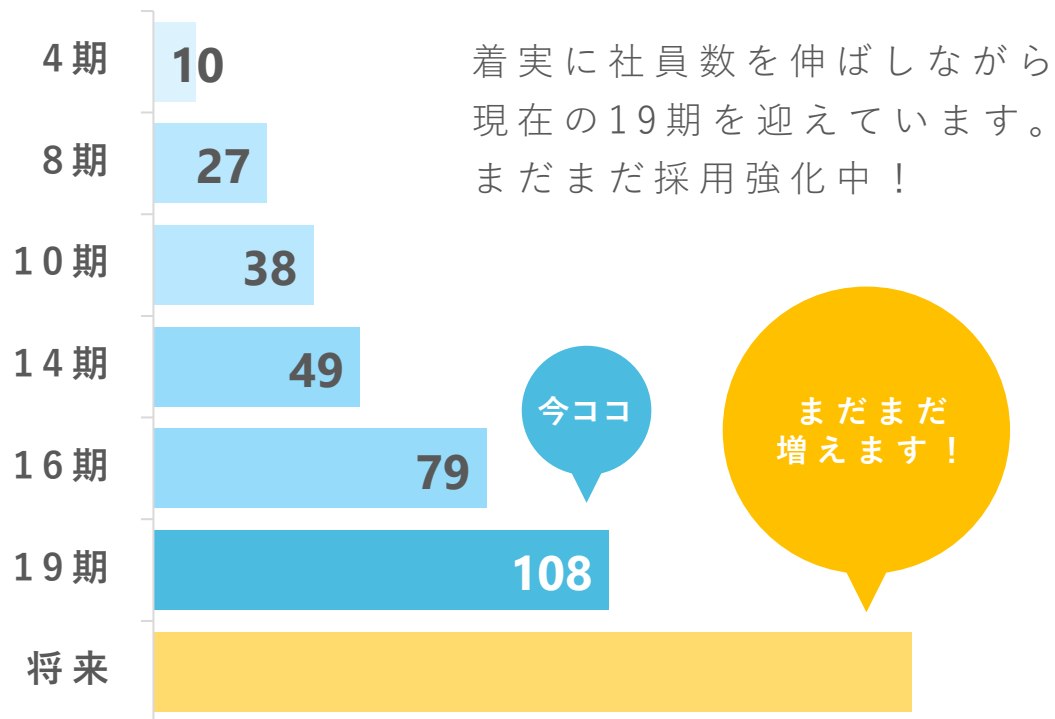
平均年齢

33.6 歳

Our Identity.

数字で見る「らしさ」

社員数の推移



新卒エンジニア
ITパスポート
or
基本情報技術者 保有率

新卒のエンジニア社員は全員が国家資格である「ITパスポート」もしくは「基本情報技術者」の資格を取得しています。

Office

オフィス環境

新宿オフィス

2023年4月に完成。部署やチームを越えたコミュニケーション（クロスコネクション）から、新たな価値観や挑戦が生まれるオフィスを目指しました。フリーアドレスの執務室と、Web会議用のブース、休憩やイベントに活用する芝生のセミナーエリアなど、多様なシーンに対応できる、こだわり満点のオフィスです。



Way of Working.

多様な働き方

制度

それぞれのパフォーマンスが最も発揮される環境を選んで働いてほしいという思いから会社として様々な制度を設け、土台を支えています。

フレックスタイム 導入済



11時～15時までが
コアタイム

兼業/副業 実績有



外での学びを
業務に還元

リモート 勤務可能



ノートPC貸与
リモート支援品貸与

産休/育休 時短正社員雇用



働くパパママ
応援してます

Culture

特色のある文化

ニックネーム制度



社内ツールの表示名は全員ニックネーム。対面でもニックネームで呼び合う文化があります。社歴や役職に縛られない、フラットなコミュニケーションを望んでのもの。

社内イベント



「レッツワクふむ！」を合言葉に、技術力向上やコミュニケーションの活性化、相互理解を目的としたさまざまな社内イベントが開催されています。

1 on 1



月1回、上長と1 on 1（1対1で会話する時間）を設けています。仕事のこと、プライベートのこと、お互いの状況や考え方を知り合うことで、日々の業務がより円滑に。

Qualification.

資格

資格取得援助金、報奨金

合格すると、試験料は全て会社負担。+ α で嬉しい報奨金も。

01. 情報処理技術者試験

基本情報技術者試験 (FE)
情報セキュリティマネジメント試験 (SG)
応用情報技術者試験 (AP)
ITストラテジスト試験 (ST)
システムアーキテクト試験 (SA)
プロジェクトマネージャ試験 (PM)
ネットワークスペシャリスト試験 (NW)
データベーススペシャリスト試験 (DB)
エンベデッドシステムスペシャリスト試験 (ES)
ITサービスマネージャ試験 (SM)
システム監査技術者試験 (AU)
情報処理安全確保支援士 (SC)

02. 取得率の高い資格

Python 3 エンジニア認定基礎試験
Python 3 エンジニア認定データ分析試験
統計検定

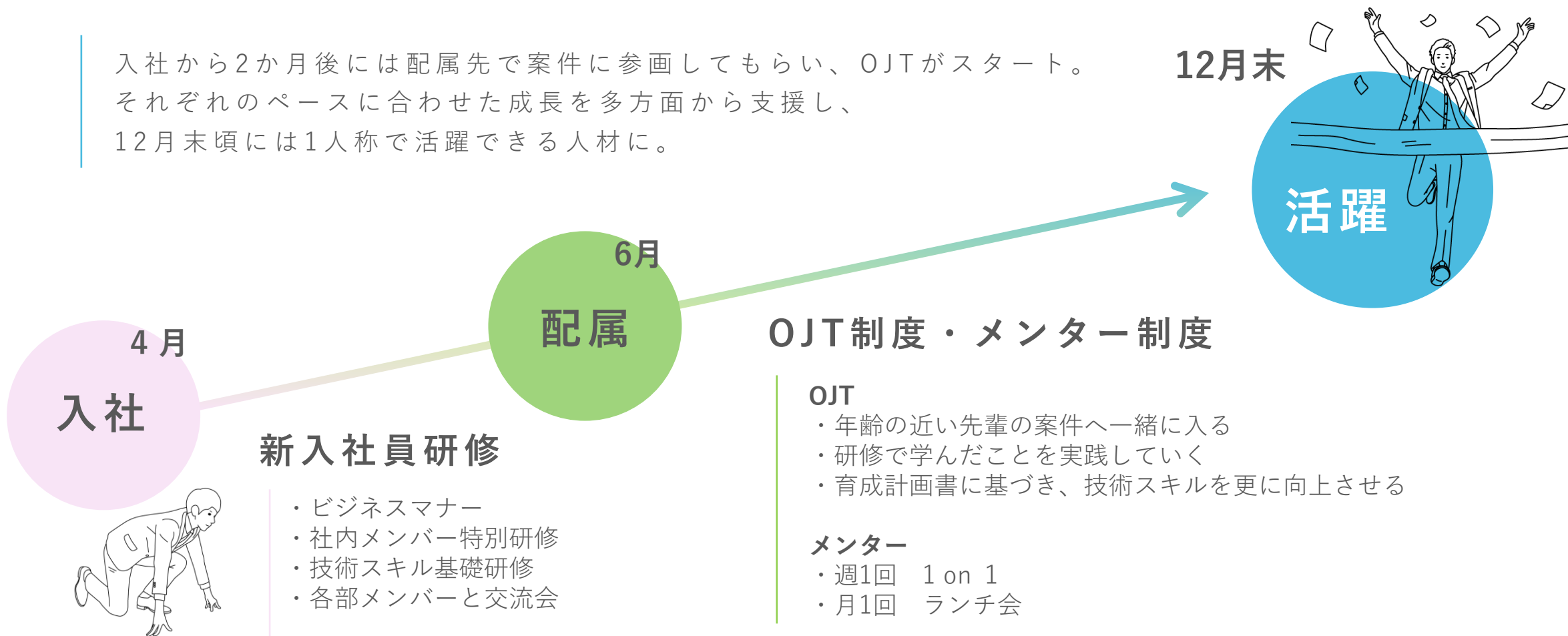
03. 専門的な資格

Qlik 認定プログラム
Tableau 認定プログラム
Snowflake 認定プログラム
AWS 認定プログラム
AI実装検定

After that.

入社後のあゆみ

入社から2か月後には配属先で案件に参画してもらい、OJTがスタート。それぞれのペースに合わせた成長を多方面から支援し、12月末頃には1人称で活躍できる人材に。

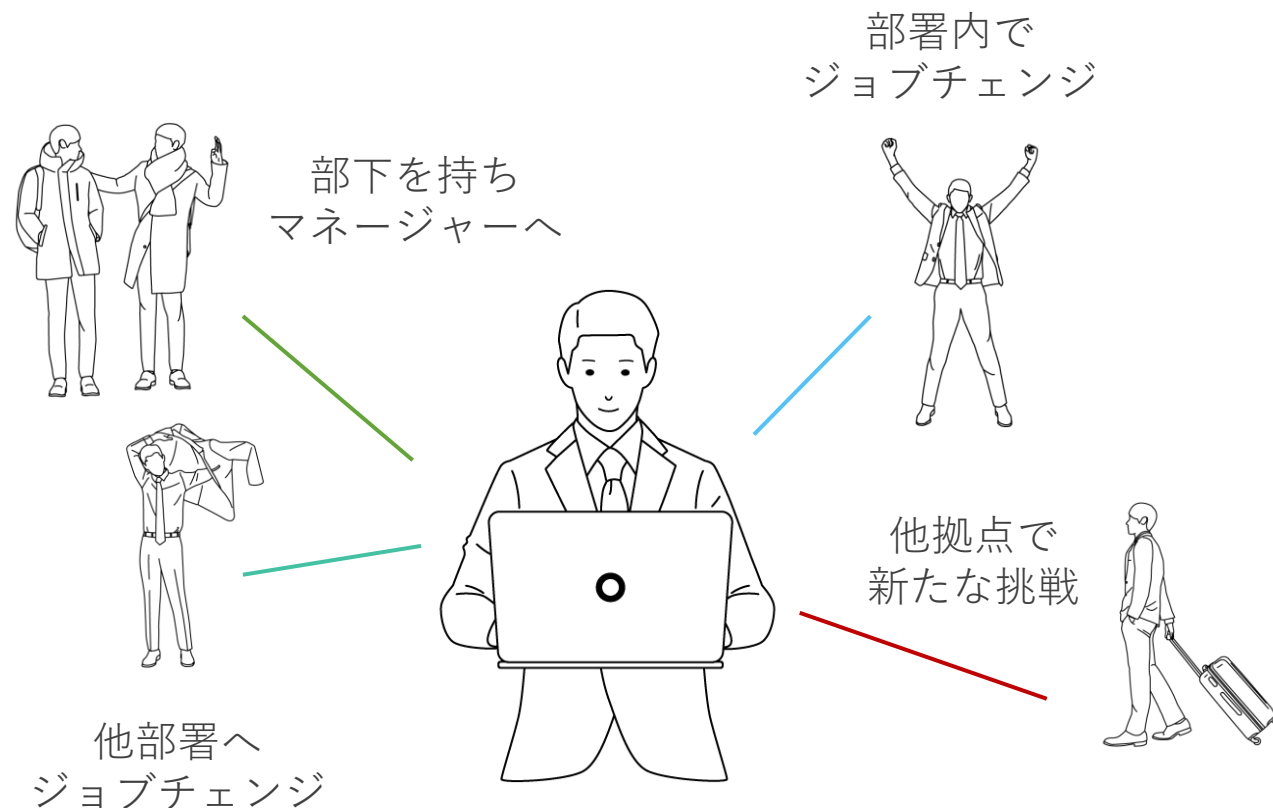


Career.

キャリア

100名いれば 100通りの キャリアが描けます

それぞれが望むキャリアを叶えたい。
それぞれの強みを活かせる組織にしたい。
手を挙げれば任せてもらえる文化は、
創業当初から強く根付いています。



採用

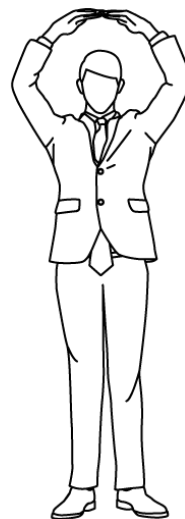
Feeling.

求める人物像

思い当たる人は、INSIGHT LABにピッタリかもしれません。

未知の領域、技術に対して
積極的に取り組める方

人の意見を前向きに受け止め
学ぶことができる方



自律的に新しい技術を学ぶ
向学心・向上心をお持ちの方

当事者意識を持ち、
失敗を恐れずに挑戦できる方

Information.

詳細情報

雇用条件

給与	¥220,000- (残業代は1分単位で支給)
勤務地	新宿本社 ※本社へ通える距離に居住すること
勤務時間	AM10:00～PM19:00 ※2年目を目途にフレックスタイムを利用可
休日	完全週休2日制 (土、日) 祝日、年末年始、慶弔休暇 年次有給休暇 (初年度10日) 誕生日休暇

福利厚生

- ・各種社会保険完備
- ・各種手当 (通勤手当、家族手当、近距離住宅手当)
- ・産前産後休暇 (実績あり)
- ・育児休暇 (実績あり)
- ・定期健康診断 (人間ドック・女性向けオプション)
- ・コミュニケーション費補助
- ・ウェルカムランチ
- ・チームランチ
- ・社内全体ランチ 等
- ・ノートPC・社用携帯電話貸与
- ・備品貸出 (PCスタンド、WEB MTG用 LEDライト)
- ・書籍貸出可

Entry.

選考申込の手順

皆様からのエントリーを、心よりお待ちしております

01.

エントリーフォーム入力
LINEの友達登録

必要事項記入、登録



採用サイト



エンジニア到着動画



コンタクト



選考のご案内



メニューが
表示されない方は
ご連絡ください

02.

コンタクト

会社説明会 or
カジュアル面談



03.

ES提出

当社指定
フォーマット有



選考フロー
STEP.01

書類審査へ